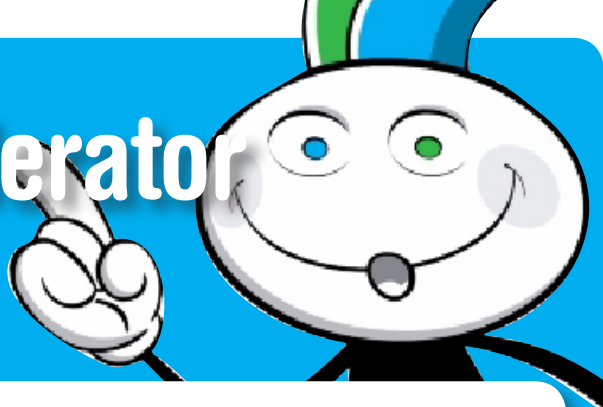


VÆKSTmid Accelerator

PLATO-gruppe er alle tiders investering



At deltage i en PLATO-netværksgruppe sætter skub i væksten, siger direktør Arild Pedersen.

Opsøgende salg og mere professionelt arbejde i bestyrelsen har speedet væksten op med 50 procent hos Anders Pedersen, Maskin- & Specialfabrik A/S i Barrit ved Juelsminde efter et stort dyk i omsætningen i 2009.

Væksten er ikke mindst et resultat af, at direktør Arild Pedersen gennem to år har deltaget i månedlige møder i en PLATO-gruppe. Og hans forventning er, at han kommer til at ansætte flere medarbejdere blandt andet som følge af PLATO.

Arild Pedersen overvejede ellers nøje, om det nu var al den tid værd, da en konsulent fra Væksthus Midtjylland tilbød ham at deltage i et netværk for 10-12 virksomhedsejere under VÆKSTmid Accelerator-programmet. Men efter at have talt med tidligere deltagere, som varmt anbefalede et PLATO-forløb, besluttede han sig for at sige ja. Og det har han på ingen måde fortrudt. Det var absolut tiden og pengene værd, er Arild Petersens erfaring.

"Den tid jeg har brugt på PLATO-gruppen har vist sig at være en god investering. Jeg er overbevist om, at det vil komme virksomheden til gavn de kommende år", siger han. Maskinfabrikken, der er startet af hans far i 1938, producerer transportsnegle. For eksempel til fødevarerhvervet, fiskeindustrien og fjernvarmeværker.

De 18 ansatte producerer ikke standardprodukter men præcis det, den enkelte kunde har behov for. En tredjedel eksporteres. Primært til Sverige, Norge og Tyskland. Under ledelse af to erfarne direktører har Arild Pedersen udvekslet erfaringer med andre ejere af mindre virksomheder. PLATO-gruppen spillede ifølge Arild Pedersen rigtig godt sammen.

"Det var spændende, at vi kom fra forskellige brancher, men alle havde samme mål: nemlig at vi gerne ville udvikle vores virksomhed og skabe vækst. Og de to mentorer var virkelig dygtige", siger han.

Som virksomhedsleder er man en blæksprutte med mange funktioner, og det kan være svært at få tid til alt det, man gerne vil, påpeger Arild Pedersen.

"Mit ja til at deltage i gruppen var en forpligtelse. Både overfor mig selv og andre, for jeg var nødt til at afsætte tid til et møde pr. måned og til hjemmearbejde inden hvert møde, og det er sundt for virksomhedens udvikling", vurderer han. Gruppen fik blandt andet til opgave at udarbejde handlingsplaner, forretningsplaner og visioner. "Den slags man typisk ikke får gjort i en travl hverdag. Men det er givtigt, for når en handlingsplan bliver konkret, er den et meget brugbart redskab", mener Arild Pedersen.

PLATO-møderne holdes på skift hos virksomhederne, og det er en stor fordel ifølge Arild Pedersen:

"Det var spændende at se, hvordan andre griber tingene an på og filosofere over, om det er noget, jeg selv kan bruge".

Selvom forløbet er afsluttet, har Arild Pedersen og de andre PLATO-deltagere aftalt at mødes et par gange om året. Det ser han frem til. Ligesom han også gerne tager imod andre tilbud fra Væksthus Midtjylland, som kan sætte yderligere fart på væksten i maskinfabrikken. ♦



HEDENSTED KOMMUNE

Kontakt:

Væksthus Midtjylland
Åbogade 15
8200 Aarhus N

Birk Centerpark 40
7400 Herning

Tlf. 7022 0076
info@vhmidtjylland.dk
www.vhmidtjylland.dk

Projektleder
Kurt Bøgild Kristensen
Mail: kkr@vhmidtjylland.dk
Tlf.: 23 98 39 61

Afdelingschef
Peter Ekmann
Mail: pre@vhmidtjylland.dk
Tlf.: 29 21 52 72

Fakta:

VÆKSTmid Accelerator

VÆKSTmid Accelerator er et virksomhedsudviklingsprogram målrettet virksomheder med vækstpotentiale. Programmet kobler virksomheder med viden og kapitalressourcer til afdækning og løsning og finansiering af vækstudfordringer. Programmets hovedaktivitet er rådgivningspakker til køb af specialiseret rådgivning samt målrettede kompetenceudviklings- og netværksforløb, der skal forberede innovative virksomheder til hurtigt vækst på internationale markeder.

www.VÆKSTmidtaccelerator.dk

